

## DIPL. KAUFMANN PETER GROß



<b>Name</b>	Peter Groß
<b>Geburtstag und -ort</b>	09 Juni 1958 in Merzig,, Saarland
<b>Ausbildung</b>	Dipl. Kaufmann
<b>Beruf</b>	Unternehmensberater, Trainer

**Berufserfahrung** Marketing und Vertrieb von Bankensoftware und GIS (Geographische Informationssysteme) in D,A,CH sowie Frankreich und Benelux.

Partnermanagement: u. a. Bull SA, Unisys, Digital Equipment (VAR), Oracle (VAR), NCR.

Im Rahmen einer 5 jährigen Tätigkeit für die gwSaar GmbH, Saarbrücken Akquisition von Investoren aus Deutschland, Europa, Asien und Nordamerika.

Beispiele: Lands' End Germany, AOL Customer Service Center, Adler Manufacturing.

Seit 1997 Unternehmensberater in den Bereichen Strategieentwicklung, Marketing, Vertrieb und Personalmanagement.

Darüber hinaus Tätigkeit als Trainer mit den Schwerpunkten: Verkauf, Telefonmarketing, Kommunikation, Führung

Referenzen (Auszug): *Mycrona GmbH, Saarwellingen*  
*Ugine de Savoie GmbH, Renningen*  
*Telecontact/Cendris, Luxembourg/NL*  
*Herweck AG, Kirkel*  
*CCFA, Saarbrücken*  
*A+G connect GmbH, Saarbrücken*  
*IPR-Consult, Neustadt Weinstraße*

Dozent an der Universität Metz